



Glodie Diakiese MUKUMARI

Ingénieure commerciale
Mobilier & aménagement tertiaire

+33 6 69 02 47 44

muku.glodie@gmail.com

Cergy - France

Réseau

LinkedIn : Glodie MUKUMARI

Compétences

- Développement commercial B2B
- Grands comptes & contrats cadres
- Prospection & prescription
- Aménagement tertiaire
- Coordination projets & devis
- Négociation & fidélisation
- CRM, Excel, PowerPoint
- Communication & contenu LinkedIn

Atouts

- Relationnelle & solaire
- Autonome et organisée
- Sens du détail
- Créative & orientée client

Centres d'intérêt

- Photographie
- Décoration intérieure
- Fitness
- Voyage

À propos

J'accompagne depuis plus de 10 ans les entreprises dans leurs projets d'aménagement tertiaire, avec une approche commerciale terrain, une forte culture client et une sensibilité naturelle pour le design, la décoration et la qualité d'usage. J'aime comprendre les besoins, construire des solutions adaptées et coordonner les projets avec fluidité.

Formations

2016 - 2017	Décoration d'intérieur MMI Déco - Paris	2012	BTS NRC IFOCOP - Eragny
2010	BEP Vente Action Marchande 2008 Lycée Edmond Rostand - Saint-Ouen-l'Aumône		Baccalauréat Vente Lycée Edmond Rostand - Saint-Ouen-l'Aumône

Expérience

Depuis sept. 2025	Ingénieure commerciale Grandes Organisations <i>KINNARPS France - Mobilier & aménagement des espaces de travail</i> Développement et suivi de comptes grands groupes. Accompagnement des projets d'aménagement : analyse des besoins, showroom, devis, coordination interne, relances et suivi CRM. Prospection ciblée et animation de la relation client.
Juil. 2023 - Août 2025	Responsable commerciale IDF <i>QOVANS Industrie - Fabricant de cloisons amovibles</i> Développement du portefeuille clients : entreprises générales, contractants généraux et architectes. Prospection, prescription, offres commerciales, négociation et suivi complet des projets jusqu'à réception chantier.
2021 - 2023	Commerciale Grands Projets <i>CERENN - Fabricant de cloisons amovibles</i> Développement commercial en Île-de-France, identification et suivi des projets, réponses aux appels d'offres, coordination avec les équipes internes et relation client.
2017 - 2021	Manager Club <i>FITNESS PARK</i> Gestion du club, management de l'équipe commerciale, prospection, fidélisation et animation des réseaux sociaux.
2012 - 2017	Chargée du développement commercial <i>AVRIL FRANCE - BTP, cloisons, plafonds et mobilier</i> Animation et développement du portefeuille client. Négociation, prospection, suivi de chantier et fidélisation de clients grands comptes.